

ACCESSIBILITÉ

PROFIL VISÉ

Candidats âgés de 16 à 29 ans révolus.
Sans restriction d'âge dans le cas où le candidat est officiellement reconnu travailleur handicapé ou sportif de haut niveau, ou s'il envisage de créer ou reprendre une entreprise supposant l'obtention du diplôme.

PÉREQUIS

Avoir obtenu un niveau bac +2.

MODALITÉS D'ACCÈS

Processus d'inscription (dossier de candidature, entretien, positionnement et signature d'un contrat d'apprentissage).

DÉLAIS D'ACCÈS

Démarrage de la formation le début septembre
Date limite d'entrée en formation le début décembre

Traitement des candidatures de janvier à novembre 2026

Délais : « La date de début de la formation pratique chez l'employeur ne peut être postérieure de plus de trois mois au début d'exécution du contrat. » (Article L. 6222-12 du Code du travail)

RYTHME DE L'ALTERNANCE

Semestre 1 : Du mercredi au vendredi une semaine sur deux

Semestre 2 : Du lundi au vendredi une semaine sur deux

DURÉE DE LA FORMATION

600 heures (1 an)

NOMBRE DE PARTICIPANTS

20

PROCHAINE SESSION

De septembre 2026 à juillet 2027

Responsable en développement Commercial et Marketing Option commerce et logistique

RNCP 38362 - Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche

Date de publication de la fiche RNCP : 11/12/2023

OBJECTIFS PROFESSIONNELS

Aptitudes et compétences visées :

Spécialité Logistique et Marketing International

- Secondier un responsable d'exploitation du domaine du transport et de la logistique dans la relation clients pour structurer une offre adaptée et la commercialiser. Il exerce son activité chez un prestataire de la logistique et du transport, au niveau national ou international. Il peut évoluer vers la fonction de responsable commercial en agence ou vers la gestion des flux dans une entreprise, pouvant inclure le marketing, la logistique et le transport.

Spécialité Marketing et Vente

- Secondier un responsable d'une enseigne dans le développement de la relation avec la clientèle. Acquérir des réflexes de cadre pour pouvoir prendre des initiatives et ainsi évoluer vers des postes à responsabilité. La fonction peut s'adapter à tous les secteurs d'activités, en tant qu'assistant d'un responsable marketing ou du directeur commercial même de très petites entreprises dans lesquelles cette personne doit devenir le véritable bras droit du dirigeant.

PERSPECTIVES POST-FORMATION

Débouchés possibles

Spécialité Logistique et Marketing International

- Responsable de Gestion Marketing
- Responsable de service logistique
- Coordinateur logistique international

Spécialité Marketing et Vente

- Coordinateur Vente et Marketing
- Chargé d'études Marketing / Vente
- Administrateur des ventes

Suite de parcours

Spécialité Logistique et Marketing International

- Master Marketing International
- Master Stratégie commerciale et développement international
- Master Supply Chain et Logistique

Spécialité Marketing et Vente

- Master Marketing et communication
- Master Management des entreprises
- Master Stratégie commerciale

TARIF DE LA FORMATION

Gratuit pour l'apprenti.e

Coût contrat : 5548€

Selon le décret n°2019-956 du 13 septembre 2019 « fixant les niveaux de prise en charge des contrats d'apprentissage » :

Le tarif de la formation est aligné sur le montant de la prise en charge de l'opérateur de compétences concerné. Il peut varier selon la convention collective dont dépend l'employeur de l'apprenti, et selon les besoins particuliers de celui-ci (complément de prise en charge pour les apprentis en situation de handicap).

750€ reste à charge pour l'entreprise du secteur privé.

Article L.6211-1 : « La formation est gratuite pour l'apprenti et pour son représentant légal. »

Les employeurs du secteur public répondent à l'article L.6227-6 du Code du travail : « Les personnes morales mentionnées à l'article L.6227-1 prennent en charge les coûts de la formation de leurs apprentis dans les centres de formation d'apprentis qui les accueillent (...) », à l'exception du secteur public territorial qui bénéficie du décret n° 2020-786 du 26 juin 2020 relatif aux modalités de mise en œuvre de la contribution du Centre national de la fonction publique territoriale au financement des frais de formation des apprentis employés par les collectivités territoriales et les établissements publics en relevant.

CONTACT

 Rue Roger Salengro 59490 SOMAIN

 03.27.95.94.28

 responsable.ufa.arep@ndr-hb-somain.fr

Inscrivez-vous !



ORGANISATION DE LA FORMATION

Moyens et méthodes pédagogiques

- Mise à disposition du pack Microsoft 365
- Interventions avec des professionnels
- Prêt de matériel informatique

Modalités d'évaluation

- 2 périodes de partiels et des CCF

Validation

- Diplôme du Responsable en développement commercial et marketing
- Possibilité de valider un ou des blocs de compétences.
- Pas de possibilité d'équivalences, passerelles.

ACCÈSIBILITÉ ET MOBILITÉ

Accessibilité handicap

- Afin de sécuriser le parcours des personnes en situation de handicap, nous mettons en œuvre les moyens d'adapter la prestation.
- Locaux : accessibles aux personnes à mobilité réduite – Réglementation ERP.
- Service Handicap du CFA Jean Bosco : handicap@cfajeambosco.fr

Service mobilité

- Service Mobilité du CFA Jean Bosco : mobilite@cfajeambosco.fr
- Possibilité de prêt de scooter électrique sous conditions d'être apprenti et titulaire du BSR. Les frais d'assurance, du passage du BSR et l'équipement de protection ne sont pas financés par l'UFA.

VALEUR AJOUTÉE

Partenariats avec les entreprises

- Visite d'entreprise
- Intervention de professionnels / Master class

Formateurs issus du monde professionnel

- Ayant une expérience du monde de l'entreprise
- Connaissant les attentes des entreprises et leur fonctionnement

Point écoute

- Infirmière disponible pour une écoute bienveillante et confidentiel

Dispositif PHARE

- Un dispositif de lutte contre le harcèlement à l'école

Foyer des BTS

- Salle aménagée au sein de la maison de formation

TAUX DE LA DERNIÈRE SESSION

Session 2025

Taux de réussite
aux examens

75%

Taux d'insertion
professionnelle à 6
mois, dont taux
d'insertion dans l'un des
métiers visés par la
certification

100%

Taux de poursuite
d'études

0%

Taux d'interruption en
cours de formation

20%